

Westcon Group firma acuerdo de Distribución Mundial con Cisco para optimizar las transacciones Globales para el canal de sus partners

El acuerdo Global simplificará las transacciones internacionales y aumentará el acceso a mercados emergentes.

Tarrytown, NY, 15 de Abril, 2009 – Comstor mayorista especializado en tecnologías avanzadas de Cisco ha anunciado la firma de un acuerdo por varios años para la distribución de Cisco a nivel mundial. Este nuevo acuerdo permitirá a ambas compañías el poder conducir transacciones a nivel internacional de forma eficiente incrementando las oportunidades y habilidades de acceder a mercados emergentes como, África, Latinoamérica y el Sureste de Asia.

Westcon Group es el primer Distribuidor Global de Cisco en ejecutar este tipo de acuerdo.

El nuevo acuerdo de distribución global provee a ambas compañías de un único vehículo que permite la gestión de las actividades de negocio global, regional y local con términos y condiciones comunes.

Bill Corbin, Vicepresidente Global de Relaciones Estratégicas de Westcon Group, comentó: “Este acuerdo crea un marco sólido para ambos, Cisco y Westcon Group para ofrecer valor al sector de distribución de forma rápida y eficiente, sin importar la localización. Este acuerdo también destaca la amplia tendencia de despliegues tecnológicos internacionales, que crean mayor complejidad debido las regulaciones y riesgos financieros”.

Westcon Global Procurement System (GPS) o su centro global de atención al cliente, acerca una impresionante automatización de las capacidades y soporte en distintas áreas en la central de Westcon orientada a los distribuidores Cisco. Además ayudan a los partners a dirigir sus transacciones internacionales de manera eficiente, el Westcon GPS ha ayudado a disminuir la barrera de entrada de Cisco en los mercados emergentes. El pasado año, Westcon Group acerca las soluciones de Cisco a más de 60 países.

“La Globalización esta cambiando la cara de los negocios, creando un nuevo modelo de negocio evolutivo, dinámico y competitivo. Para ofrecer un mejor servicio a nuestros partners en esta economía global, Cisco esta evolucionando su ecosistema de partners y programas de canal”, comenta Dave O’Callaghan, vicepresidente de Distribución de Canales Mundiales en Cisco.

“Westcon será nuestro primer partner de Logística y Distribución, ayudando a Cisco y nuestro canal a simplificar las transacciones de negocio para clientes globales”.

En los últimos años Westcon Group ha lanzado programas de soluciones exitosos y galardonados en los que se incluyen OneVoice, OneDefense, OneWave y OneNetwork. Estos programas los cuales son únicos en distribución y disponibles en distintos ámbitos, acerca herramientas de ventas, análisis de mercado e información de producto para ayudar a sus partners a ser mas competitivos al ofrecer soluciones Cisco. El año pasado, Westcon Group fue reconocido como “Global Distributor of the Year” y “Multi-Theatre Partner of the Year” – un reconocimiento nunca antes otorgado a mayorista.

Si deseas conocer las propuestas de Comstor entra en: www.comstor.es

Nota a los editores

Comstor, sucursal en España de **Westcon Group European Operations**, fundada en 1986, es un proveedor al canal de productos de networking, seguridad y telefonía IP de tecnología avanzada, focalizado en sus clientes. La compañía provee de servicios profesionales, programas de apoyo, training y las herramientas necesarias para hacer a sus clientes más rentables y competitivos.



Comstor, con su conocimiento del mercado de networking, seguridad y convergencia, identifica las claves de áreas de crecimiento en las próximas generaciones de redes. Provee de soluciones que generan nuevas redes de convergencia y grandes oportunidades de mercado para empresas y proveedores de servicios a clientes incluyendo ASPs (Proveedores de aplicaciones de Servicio), integradores web y resellers.

PrensaNet

Ana González: 91 593 41 56

Comstor

Víctor Mateos: 91 383 11 23